

# Partenariats



Présentation de l'équipe

# Partenariats



**Martine Coulombe**  
Vice-présidente

---

**« Nous nous associons avec vous au moyen d'une proposition de valeur unique s'appliquant aux deux côtés du bilan. »**

# Partenariats

Au service de nos partenaires **depuis dix ans**, nous sommes reconnus pour notre approche axée sur les solutions priorisant les relations d'affaires. Notre équipe composée de **plus de 160 membres** se démarque par son **agilité** face à ses concurrents et par son **engagement**.

Nous apportons de la valeur ajoutée dans la promotion et la distribution d'une **gamme variée de solutions de financement et d'investissement** adaptées spécifiquement aux besoins des clients de nos partenaires. Nous protégeons également vos clients à l'aide d'une politique de non-sollicitation.

# Notre proposition de valeur inégalée

- > Une approche globale qui tient compte des deux côtés du bilan de vos clients et vous permet d'apporter de la valeur ajoutée dans leur planification financière.
- > Aucun risque de sollicitation : la Banque Nationale s'engage à ne pas solliciter vos clients pour tout autre type de produits (investissement, assurance, etc.).
- > Une offre flexible des meilleurs produits de financement pour vous aider à faire croître vos affaires.

# Notre proposition de valeur inégalée

- > Une équipe solide à votre service à travers le Canada pour vous appuyer dans vos besoins d'affaires.
- > Des solutions de placement innovatrices adaptées aux besoins de vos clients.
- > Des processus adaptés aux réalités de nos partenaires afin de fournir un service de haute qualité.

# Un leader dans son domaine

- > Une performance financière dans le 1er quartile de son secteur au Canada.
- > Plus d'une quarantaine d'ententes avec des distributeurs de services financiers à travers le Canada (OCRCVM, ACFM, AGG).
- > Un potentiel de relations d'affaires avec plus de 30 000 conseillers et leurs clients.
- > Une qualité de service exceptionnelle rendue possible grâce à notre connaissance approfondie des réalités de chaque partenaire.
- > Une expertise bancaire se traduisant par plus de 10 ans d'activités et l'appartenance à une institution financière établie depuis plus de 150 ans.

# Solutions de financement pour vos clients

Le développement et l'amélioration constante des produits et services existants constituent depuis toujours des axes de développement importants pour la Banque Nationale. Le mot qui caractérise le mieux notre approche est « flexibilité ».

## > Tout-En-Un

- Financement de propriété
- Financement personnel
- Transactions bancaires
- Comptes d'épargne

## > Prêts personnels avec ou sans garantie

## > Prêts REER

## > Prêts investissement

## > Hypothèque

- Taux fixe et variable ou les deux
- Regroupement de termes
- Jumelage avec le Tout-En-Un

## > Marge de crédit sur la valeur de rachat fondée sur une police d'assurance admissible

## > MasterCard



# Solutions de placement pour vos clients

- > Des fonds communs de placement incluant des portefeuilles de fonds gérés par des tiers
  - > Des produits structurés
  - > Des mandats de sous-conseillers
  - > Des comptes à haut rendement et des CPG
  - > Un mandat de fonds de fonds
- ... et un monde de possibilités

# Outils

- > Guides et foires aux questions pour les conseillers
- > Feuilles et présentations produits
- > Argumentaires de vente
- > Activités promotionnelles
- > Vigie de la concurrence

**Tout-En-Un Banque Nationale<sup>MD</sup>**



**Objectifs**

- 1. Une ouverture de financement qui permet de répondre plus facilement à la fois : un besoin de crédit, un besoin de trésorerie, un besoin d'épargne et un projet d'investissement.
- 2. Le client (un client Banque Nationale ou un client qui n'est pas client Banque Nationale) doit se sentir accompagné par un conseiller Banque Nationale qui propose une solution adaptée à ses besoins.

**Titre**

- 1. "Tout-En-Un Banque Nationale" - 4,324 901 (deux chiffres) et 3,347 900 (deux chiffres) (2012).

**Caractéristiques**

- 1. Ligne de crédit débloquée de 25 000 \$.
- 2. Financement flexible de 10 à 100 % du coût du projet.
- 3. Accès aux services de la Banque Nationale (Banque en ligne, services clients).
- 4. Possibilité de faire des versements.
- 5. Accès à des services bancaires complémentaires (services bancaires).
- 6. Possibilité de faire des versements complémentaires de la ligne de crédit.
- 7. Réviser les conditions de crédit.
- 8. Remplacement de la ligne de crédit par un prêt à long terme.
- 9. Accès à des services bancaires complémentaires (services bancaires) et à des services bancaires.

**Vous avez des questions? Tout-En-Un**



**Informations aux clients**  
 Banque Nationale  
 1-877-424-2244  
 www.banque-nationale.com




Tout-En-Un Banque Nationale<sup>MD</sup>

**Modalités de remboursement flexibles**

- 1. Paiement mensuel, bimestriel et journalier.
- 2. Paiement mensuel, bimestriel et journalier avec la possibilité de modifier le montant des versements.
- 3. Paiement mensuel, bimestriel et journalier.

**Avantages**

- 1. La ligne de crédit est disponible à tout moment de la journée.
- 2. Paiement mensuel, bimestriel et journalier.
- 3. Paiement mensuel, bimestriel et journalier.
- 4. Paiement mensuel, bimestriel et journalier.
- 5. Paiement mensuel, bimestriel et journalier.
- 6. Paiement mensuel, bimestriel et journalier.
- 7. Paiement mensuel, bimestriel et journalier.
- 8. Paiement mensuel, bimestriel et journalier.
- 9. Paiement mensuel, bimestriel et journalier.



**Pour plus de renseignements, contactez-nous au 1-877-424-2244, option 4.**  
 Cliquez sur la solution adaptée aux besoins de chacun de nos clients.

**Informations aux clients**  
 Banque Nationale  
 1-877-424-2244  
 www.banque-nationale.com






# Merci !

**Partenariats**

.....  
1 877 463-7627, option 4

